KURSPLAN

Kurskod: **FPU700**

Förhandlingsteknik 2 - Planering och upplägg, 2,5 hp

Negotiations 2 - Planning and structure, 2,5 HE credits

Beslutad: 2017-10-23
Beslutande: Institutionen för Ingenjörsvetenskap
Gäller från: V18

Kursens mål

Studenten ska efter genomgången kurs kunna visa:

- förståelse för begreppet spelteori, samt förmåga att bedöma och tillämpa spelteori i olika förhandlingssituationer
- förmåga att identifiera, analysera och använda en förhandlingssituations BATNA (best alternative to a negotiated agreement)
- förståelse för och förmåga att dra nytta av kulturskillnaders påverkan i en förhandlingssituation
- förmåga att förbereda, planera och genomföra en förhandling utifrån aspekter som tar hänsyn till möjliga utfall, spelteori och kulturskillnader

Behörighetskrav

Fullgjorda kursfordringar om 180 hp inom maskinteknik, tekniskt/naturvetenskapligt ämne eller motsvarande samt kursen PRF601 Kommunikationsverktyg 1 - Förhandlingsteknik 2,5 hp.

Formerna för bedömning av studenternas prestationer

Gruppvisa seminarier med skriftligt, individuellt underlag och bedömning av individuell muntlig argumentation. Teoretisk och vetenskapligt kopplad skriftlig individuell inlämningsuppgift.

Övriga föreskrifter

Betygskala: Underkänd eller Godkänd
Undervisningsspråk: Undervisningen bedrivs på svenska.

Generella regler för examination vid Högskolan Väst finns på www.hv.se.

Om den studerande har ett beslut/rekommendation om särskilt pedagogiskt stöd på grund av funktionsnedsättning har examinator rätt att examinera den studerande i en anpassad examinationsform.

Nivå
Avancerad nivå

Successiv fördjupning
A1F - avancerad nivå, har kurs/er på avancerad nivå som förkunskapskrav